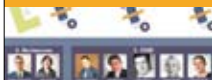


## UPDATE



### CeBIT 2007



CeBIT 2007 – Diese Team ist für Sie da: Halle 6/B16

### Ausbildungscamp



BüroWARE Ausbildungs-Camp – Premiere für Azubis

### BüroWARE 5.2



BüroWARE 5.2 – Neuerungen für Ihr Vertragswesen, Call-Center...

### Zusatzlösungen



BüroWARE Zusatzlösungen - Weltgewandter Softwarekomfort

### Kostenrechnung



BüroWARE Kostenrechnung - Sie kommen richtig auf Ihre Kosten

## Sehr geehrte BüroWARE®-Anwender und UPDATE-Leser,

was Paris für die Mode und Cannes für Cineasten, das ist Hannover für die IT-Branche. Jahr für Jahr lockt die CeBIT die Fachwelt in ihre Messehallen. Auch in diesem Jahr lohnt sich der Messebesuch für Sie.

SoftENGINE hat seinen Platz in der Halle 6 jedenfalls längst fest gebucht. Vielleicht können wir ja auch Sie in der Zeit vom 15. bis 21. März am Stand B 16 begrüßen. Löchern Sie unser Messe-Team mit ihren Fragen und lassen Sie sich die großen Neuerungen der BüroWARE 5.2 aus erster Hand erläutern. Gemeinsam mit über 20 Partnern präsentiert sich SoftENGINE auf geräumigen 260 Quadratmetern. Update gibt Ihnen bereits jetzt einen Vorgeschmack.

Wie BüroWARE das gesamte Vertragswesen Ihres Unternehmens im Blick behält und vertragliche Abrechnungen regelt, erklärt Update auf Seite (5).

Wie sprachbegabt die neue BüroWARE Version 5.2 ist, erfahren Sie auf Seite (19). Mehr Sicherheit im Umgang mit (neuen) Kunden wünschen sich viele Unternehmer. BüroWARE hat darauf reagiert und bietet mit einer neuen Schnittstelle die Möglichkeit einer schnellen Bonitätsprüfung, um bei „Risikokunden“ auf „Nummer sicher“ zu gehen. Mehr dazu auf Seite (7).

Auch in dieser Ausgabe liefern wir Ihnen wieder Infos von BüroWARE Anwendern für BüroWARE Anwender.

Wie die Blomeyer Süßwaren- und Getränke GmbH mit der Branchenlösung „BüroWARE liquid“ erfolgreich Bestell- und Vertriebswesen optimiert hat, lesen Sie auf Seite (18).

Nehmen Sie sich einige Minuten gut investierte Zeit für die Update – und wenn Sie mehr wissen wollen ... Ich freue mich auf ein persönliches Wort mit Ihnen auf der CeBIT!

Matthias Neumer, Geschäftsführer

## SoftENGINE hat für Endkunden und Partner etwas Hochinteressantes „AZUBLeten“: Das BüroWARE Ausbildungs-CAMP!

BüroWARE  
Ausbildungs-Camp

Grundlagen moderner ERP-Lösungen und Betriebswirtschaftslehre, BüroWARE Spezifisches, Tipps & Tricks und jede Menge interessante Hintergrundinfos rund um die Entwicklung moderner IT- und Softwarelösungen – all dies gehört zur Palette der Schulungs- und Fortbildungsinhalte im BüroWARE Ausbildungs-CAMP, das SoftENGINE eigens für die Azubis der BüroWARE Endkunden und Fachhandelspartner eingerichtet hat. Das CAMP ist als feste Institution konzipiert und bietet den Azubis Jahr für Jahr Gelegenheit zur Teilnahme.



### Tolle Premiere

Premiere feierte die fünftägige „IT-Akademie“ vom 13. bis 17. November 2006. Und die wurde von allen begeistert aufgenommen. Unterbringung und Veranstaltungsort war die „Herberge Hauenstein“ nahe dem SoftENGINE Stammsitz. Insgesamt 17 Azubis aus dem Kreis der BüroWARE Fachhandelspartner haben daran erfolgreich teilgenommen.

### Tolle Resonanz

Im CAMP war der Lernerfolgskfaktor gleichermaßen hoch wie der Spaßfaktor. Das bestätigten die teilnehmenden Azubis wie die Schulungsleiter aus dem Hause SoftENGINE gegenseitig. Neben den Sach- und Fachveranstaltungen kam auch der Gemeinschaftsaspekt im CAMP nicht zu kurz. Für die Abende war jeweils ein interaktives Programm auf die Beine gestellt worden, bei dem diverse gemeinsame Aktivitäten für Abwechslung und Unterhaltung sorgten.



### Fortsetzung folgt!

Das Azubi CAMP fußt auf der traditionellen SoftENGINE Philosophie „Gemeinsam Wachsen“. Firmensprecherin Corinna Becker: „Nicht nur das Wissen der Auszubildenden wächst, auch die Verbundenheit mit unseren Anwendern und Fachhandelspartnern

wird gestärkt, die das Angebot alleamt begeistert angenommen haben. Das CAMP ist so auch inzwischen zur festen Einrichtung erhoben worden. Der nächste Termin für die Azubis unserer Endkunden ist vom 09. – 13. Juli 2007.“



BeCoo.Net GmbH – Herr Lutz Graff  
*„Ich fand zu einem die Planung und die Idee von SoftENGINE fantastisch und war dann auch umso begeisterter vom gemeinsam Lernen mit anderen Azubis.“*

S. Bahlinger EDV Support GmbH – Herr Oliver Glattacker  
*„Ich kann das Azubi-Camp nur positiv bewerten, da man wieder mal die Professionalität des Herstellers über die Tage gespürt hat.“*

Adhoc Computer GmbH – Herr Martin Beitz

*„Ich habe mich gefreut, dass das Azubi-Camp von SoftENGINE Azubis geführt wurde. Vom Alter her lagen wir alle auf einer Ebene und der Stoff wurde so sehr gut vermittelt.“*

Kiefel Informationssysteme GmbH & Co. KG – Herr Thomas Bastarz

*„Ich empfand die Planung des Unterrichts und die Freizeitgestaltung fantastisch. Genauso habe ich mir dies vorgestellt!“*

## On Top:

### „Integrierte CRM Lösung im XXL-Format“

#### BüroWARE 5.2 CRM

Die neue BüroWARE Version 5.2 ist wahrlich kundenfreundlich. Denn sie hat für „König Kunde“ ein großes Gratisbonbon an Bord: eine CRM-Lösung im XXL-Format. Diese ermöglicht Unternehmen eine umfassend softwaregestützte Kundenpflege. Das Modul BüroWARE CRM 5.2 geht dabei in punkto Ausstattung über den Funktionsumfang des BüroWARE Office Planers, der Vorgängerversionen und alle modernen CRM-Standards noch weit hinaus und enthält Komplettlösungen für Teil- und angrenzende Bereiche. Ob Vertragswesen, Kampagnenmanagement oder auch die Branchenlösung für das „Call-Center-Management“ – mit dem neuen BüroWARE CRM Modul können Unternehmen auf die gesamte Palette der technischen Möglichkeiten für ein optimales Kundenmanagement à la carte zurückgreifen.

Auch Informationen aus anderen Bereichen des Unternehmens integriert BüroWARE CRM 5.2 nahtlos in ein übergreifendes digitales Gesamtdatenbild eines jeden Kunden. „Gravierende Vorteile sind zum einen die flexiblen Auswertungs- und Anwendungsmöglichkeiten“, unterstreicht SoftENGINE Geschäftsführer Matthias Neumer. „So lassen sich Marketingaktionen gezielt und maßgeschneidert konzipieren. Streuverluste sind von vorne herein minimiert. Zum anderen kann jeder Mitarbeiter bei Bedarf auf Knopfdruck benötigte Sach- und Hintergrundinfos zu einem bestimmten Kunden abrufen. Dies wirkt nicht nur kompetent und aufgeräumt auf Kunden, es verkürzt zudem Prozesse. Zeitaufwändiges Nachfragen im eigenen Haus und unnötige Jobübergaben lassen sich hierdurch drastisch reduzieren. Unterm Strich ein beträchtliches Einsparungspotential, was da zusammenkommt.“

Logisch ist, dass gutes, effizientes Kundenmanagement im harten Wettbewerb um König Kunde heute in nahezu allen Branchen dramatisch an Bedeutung gewonnen hat. Schließlich müssen und können sich Anbieter von objektiv gleichen oder ähnlichen Produkten und Leistungen teils nur durch reine CRM-Tugenden voneinander abheben und profilieren: Gekonnte und gezielte Kundenpflege und -ansprache, Tempo in der Bearbeitung, Service, Beratungskompetenz, jederzeit wissen, welchen Kunden man vor sich hat, was gerade akut ist ... Es gibt vieles, was man richtig machen kann, aber auch vieles, was auf der Strecke bleiben kann im Umgang mit Herrn „König“. Da kommt eine CRM Lösung im XXL-Format gerade richtig. ■

## Der „Telefon-Joker“:

### BüroWARE 5.2 mit integriertem Modul für die professionelle Telefonarbeit auf Call-Center-Niveau!

#### BüroWARE 5.2 für Vertrieb und Call-Center

Die Palette der BüroWARE Spezial- und Branchenlösungen wächst und wächst. SoftENGINE selbst wie auch die zahlreichen BüroWARE Partner entwickeln Jahr für Jahr weitere solche „Software-Maßanzüge“, die exakt auf die individuellen Belange bestimmter Unternehmensgruppen und -abteilungen, Organisationen, Behörden,

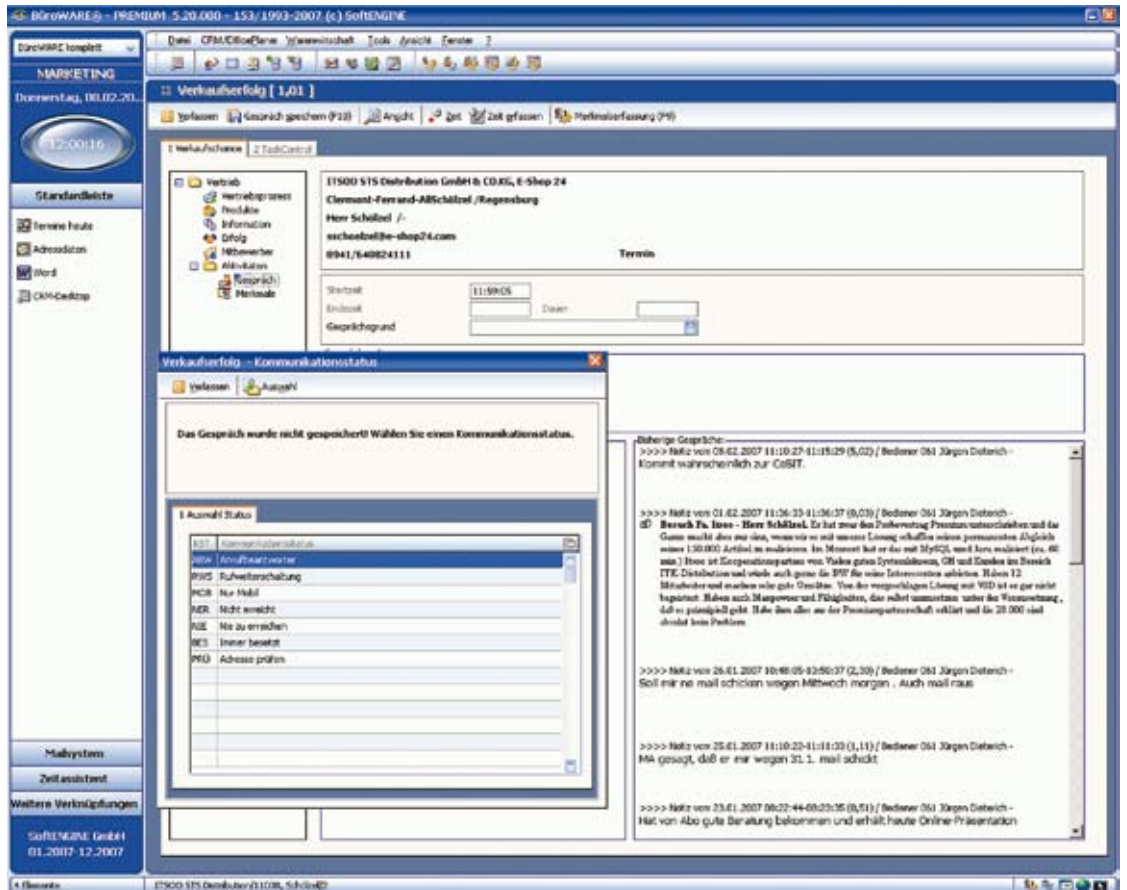
Vereinen, Branchen ... zugeschnitten sind. Entscheidender Vorteil der BüroWARE Speziallösungen: Die Anwender genießen perfekte Arbeitsbedingungen. Alle oder so gut wie alle standardmäßig anfallenden Aufgaben und Vorgänge lassen sich dank der ausgefeilten Speziallösungen mit einem Maximum an Effizienz und Komfort abwickeln.

In BüroWARE 5.2 sogar Standard: „CRM Call-Center Management“ Eines der neuesten Highlights im Pool der BüroWARE Speziallösungen wurde jetzt sogar als Standardfeature in die neue BüroWARE Version 5.2 integriert: die BüroWARE Call-



Fortsetzung auf Seite 4

**BüroWARE 5.2 für  
Vertrieb und Call-Center**



← Fortsetzung von Seite 3

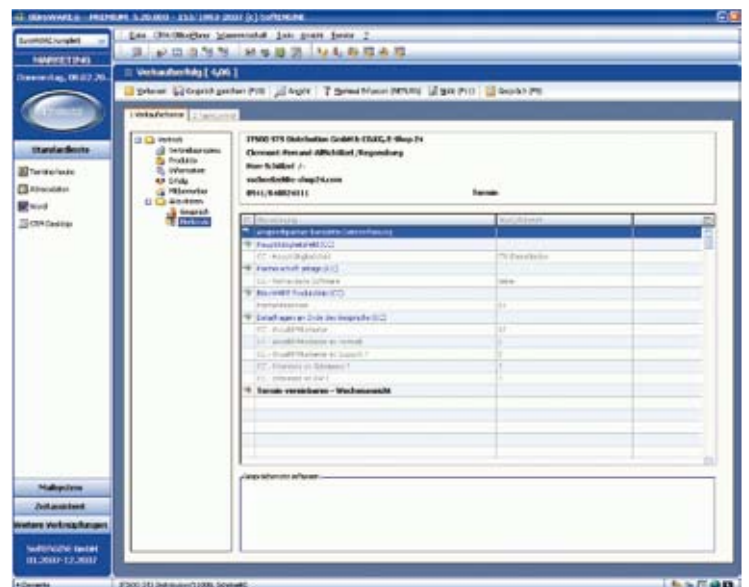
Center-Lösung. Für alle, die beruflich viel telefonieren, ist dies ein umfassend funktionales und komfortables Arbeits- und Steuerungsinstrument. „Und für Firmen stehen damit softwareseitig alle Voraussetzungen zur Verfügung, um den Vertrieb zu unterstützen oder sogar einen eigenen Call-Center inhouse aufzubauen“, ergänzt SoftENGINE Geschäftsführer Matthias Neumer. „Über einfache Vorgaben können die Mitarbeiter Vertriebsprozesse optimieren und qualifizieren. Auch die Erfassung und Überprüfung der Resultate ist denkbar unkompliziert. BüroWARE 5.2 hat also das geeignete Mittel an Bord, um auf Basis der bestehenden Umgebung und Daten einen optimierten Kundenservice zu leisten oder neue Interessenten zu akquirieren.“

**Optimal für die Arbeit am Telefon**  
Frei definierbare, automatisierte Gesprächsleitfäden und Kontaktbewertungen, freies Definieren der Kriterien und Einzelschritte („Meilensteine für den Erfolg“), die während des Telefonats zu erfassen und abzuarbeiten sind, sowie dementsprechende Wiedervorlagefunktionen gehören ebenso zur Ausstattung wie zahlreiche weitere Extras.

„Mit dem Call-Center-Management wird das Telefonieren bedeutend effizienter“, erläutert SoftENGINE Firmensprecherin Corinna Becker. „Der Einzelne bewältigt die Kette der Arbeitsschritte am Telefon denkbar schnell, sicher und bequem. In Zusammenarbeit mit Call-Center-Experten haben wir dieses Modul auf maximale Praxistauglichkeit entwickelt, immer streng bezogen auf den realen Bedarf in der Telefonarbeit. Und die Resonanz von Profiseite hat uns in der Testphase

bestätigt, dass mit ‘BüroWARE CRM Call-Center-Management’ optimale Voraussetzungen für die Arbeit am Telefon gegeben sind.“

Auf der CeBIT 2007 in Hannover (15. bis 21. März) steht u. a. diese neue BüroWARE Lösung im Fokus der SoftENGINE Messepräsentationen in Halle 6/B16. ■



## BüroWARE – ein sehr guter und angenehmer „Vertrags-Partner“!

### BüroWARE Vertragsabrechnung

Wie das mit Verträgen eben so ist: Sie wollen sehr genau betrachtet und beachtet werden. Rahmenverträge, Miet- und Wartungsverträge ... Alle Arten von Verträgen haben ihre besonderen Details, die man im Auge haben muss. Dazu gehört neben den Laufzeiten, Kündigungsfristen, Abrechnungszeiträumen, Provisionsvereinbarungen und weiteren Vertragsbestandteilen auch das allseits „beliebte“ Kleingedruckte mit seinen Klauseln und Extrainformationen. Dass das Kleingedruckte schon mal gerne nur überflogen oder überhaupt nicht gelesen wird, hat nichts mit schwachen Augen oder fehlenden Sehhilfen zu tun.

#### Für Unternehmen Gold wert: ein funktionierendes Vertrags-Abrechnungssystem

Für Firmen stellt sich das Thema „Verträge“ noch weitaus komplexer dar, als es für Privatleute bereits ist. Nur ein Beispiel genügt schon, um zu verdeutlichen, wie wichtig und wie vorteilhaft ein effizientes softwaregestütztes

Vertragshandling für Unternehmen ist: Die Wartungsverträge. Hier erweist sich die BüroWARE Vertragsabrechnung als Hocheffizienz-Lösung. Sie ermöglicht nicht nur, einen oder mehrere Verträge einem Kunden zuzuordnen, diese übersichtlich zu verwalten und über die Warenwirtschaft abzurechnen. Die BüroWARE Vertragsabrechnung organisiert ebenso individuelle Absprachen und wertet Ergebnisse à la carte bis ins Detail aus. Auch komplexe Abrechnungsaufgaben zu Stichtagen, nach individuellen Intervallen, Aktiv oder Passivstellung eines Vertrages, Start- & Endzeiten, Vertragserhöhungen oder die Einbeziehung von Verbundpartnern und deren Provisionsgutschriften sind Stärken der BüroWARE Vertragsabrechnung.

#### Sehr aufmerksam!

Alle Arten von Verträgen, deren geschäfts- und organisationsrelevanten Informationen und Bestandteile, die in aktuelle und langfristige Abläufe und Planungen hineinspielen, sind in

der BüroWARE Vertragsabrechnung zentral zusammengeführt und lassen sich effizient und komfortabel verwalten. Dafür hat das BüroWARE Modul alles an Bord: Frei definierbare Vertragsarten, lückenlose Dokumentation von Lizenzen, Vertragslaufzeiten, Verantwortlichkeiten, schneller Überblick über Verträge nach Kategorien. Und alles ist rechtzeitig auf dem Schirm. Automatisierbare Ablauf- und Erinnerungsfunktionen sorgen dafür, dass keine unnötigen Kosten durch Versäumnisse wie das Übersehen von Fristen entstehen. „Ein elementarer Punkt“, unterstreicht SoftENGINE Firmensprecherin Corinna Becker“, für Unternehmen, die eine Vielzahl von Verträgen mit ihren Kunden und Partnern schließen.

SoftENGINE präsentiert das BüroWARE Modul „Vertragsabrechnung“ im Detail auf der CeBIT in Hannover. ■

Anzeige

## eDokumentenaustausch mit dem gotomaxx Rechnungsportal

Starten Sie jetzt, um die Zusammenarbeit zwischen Unternehmen zu vereinfachen und zu beschleunigen.



### RECHNUNGSPORTAL und PDFMAILER/XML



- Die Plattform für die Erstellung und den Austausch von eDokumenten
- MwSt.-konforme eRechnungen
- Verarbeitbare XML-Bestellungen und weitere sichere eDokumente



Erfahren Sie mehr über eDokumente  
[www.gotomaxx.de](http://www.gotomaxx.de)



Bestellung und Beratung  
Tel. 06392 995 230

**gotomaxx**  
software  
Der neue Standard in der Bürowelt

# Unglaublich universeller Druckmanager: BüroWARE eBILLING XML 4.0

**eBILLING XML 4.0**

Ob analog oder digital – der neue eBILLING SERVER XML 4.0 kommt mit einer Universalpalette an neuen Funktionen und Möglichkeiten für das moderne Druck- und Belegmanagement daher, die ihresgleichen auf dem Markt sucht. Belege analog drucken, ins PDF-Format wandeln zwecks digitalen Versandes, Belege archivieren, Einbindung einer rechtssicheren Signatur, Belege mit einer elektronischen Briefmarke der Deutschen Post frankieren, Rechnungen für Kunden online zum Download auf einem Internetportal bereitstellen, ... Das alles ermöglicht die neue Lösung eBILLING SERVER XML 4.0 in einem hochautomatisierten, bis ins Detail konfigurierbaren Workflow.

**Bis in den „Schacht“ definierbar**

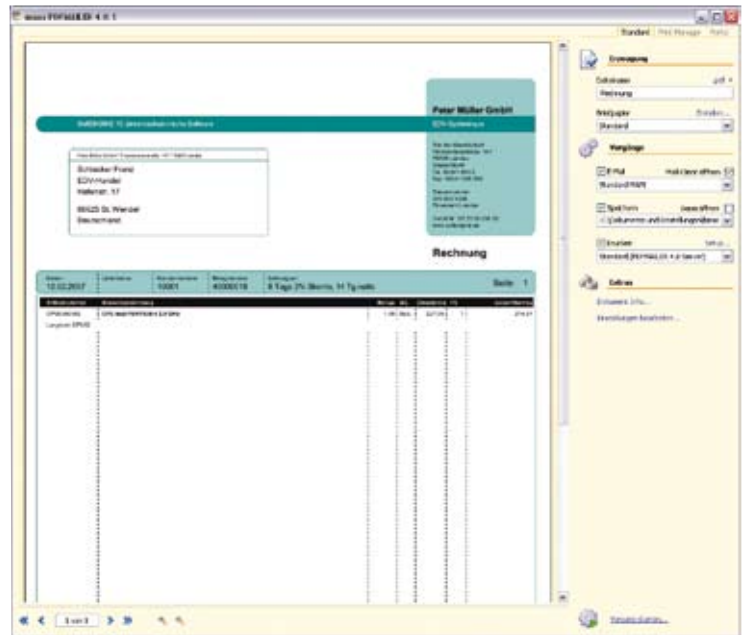
Die Palette der Möglichkeiten beeindruckt durch Breite wie Tiefe. In der Steuerung der analogen Druckaufträge kann über eine Auswahl beispielsweise vordefiniert werden, dass Dokumenttyp A auf Drucker XY auf Schacht 4 ausgegeben werden soll, aber bitte schön mit 1,6 cm Versatz nach links. Im digitalen Bereich lässt sich etwa festlegen, dass User 14 die digitalen Belege, die er mit dem eBILLING SERVER erstellt, zwar abspeichern und archivieren, jedoch nicht per E-Mail verschicken kann.

**Nur mal 3 Big Points herausgegriffen...**

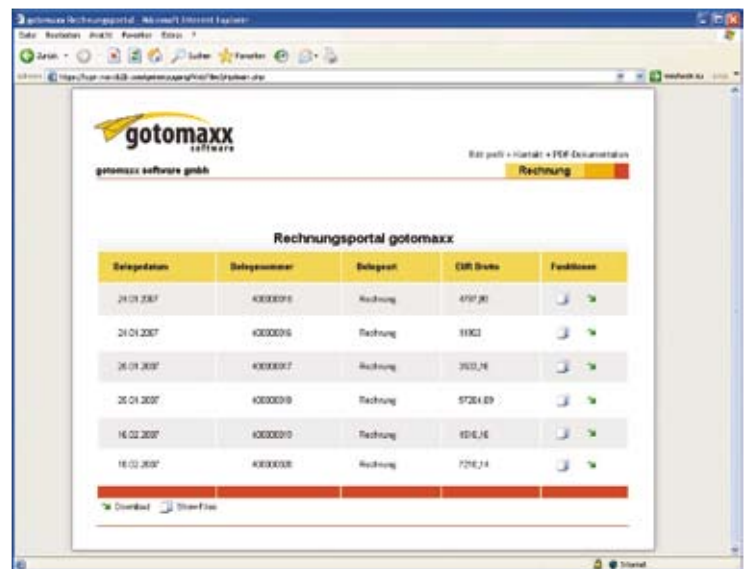
**1. Inklusive STAMPIT-Frankierservice der Deutschen Post!** Ganz gleich welche Belege, Dokumente oder Korrespondenzen aus der BüroWARE in gedruckter Form auf den Postweg gebracht werden sollen: Schneller, bequemer und einfacher als mit dem eBilling kann man den klassischen Postversand nicht handeln. eBILLING SERVER 4.0 erledigt das Frankieren von Briefen und Paketen über eine Schnittstelle denkbar effizient – dank dem integrierten Frankierservice der Deutschen Post. Softwaregestützt generiert der Nutzer hiermit in Eigenregie seine elektronischen Briefmarken und DHL-Paketmarken.

**2. Inklusive Schnittstelle zum Online-Portal für den rechtssicheren digitalen Dokumentenaustausch!**

Firmen bekommen kostenlos die Schnittstelle zu einem Online-Portal für den Dokumentenaustausch gleich gra-



Einstellungen eBILLING XML 4.0



Portalinstellungen

tis mitgeliefert. Für den rechtssicheren elektronischen Dokumentenaustausch in und zwischen Firmen, und hier insbesondere für den elektronischen Rechnungsversand, empfiehlt sich die Nutzung eines firmeneigenen Online-Portals. Denn die eRechnung via Webportal bietet große Effizienzvorteile für Debitor und Kreditor. Als hochintelligente automatisierte Plattform „liest“ ein firmeneigenes Online-Portal die vom Versender bereitgestellten Belege und Belegdaten ein und stellt sie dem Adressaten zu: auf Wunsch signiert, strukturiert in XML-Datenform oder einfach nur als normales PDF.

Die erforderliche rechtssichere Signierung für die elektronische Rechnungsbereitstellung erledigt die Online-Portal Lösung von gotomaxx optional gleich mit. Und das genauso automatisiert wie die Matrixerkennung. Diese sorgt dafür, dass die im Beleg enthaltenen Daten für die automatisierte Rechnungseingangsverarbeitung auch strukturiert im XML-Format bereitstehen. Aber auch das Bestellwesen oder die Filialanbindung lassen sich mit Hilfe einer funktionierenden Online-Plattform noch effizienter gestalten.

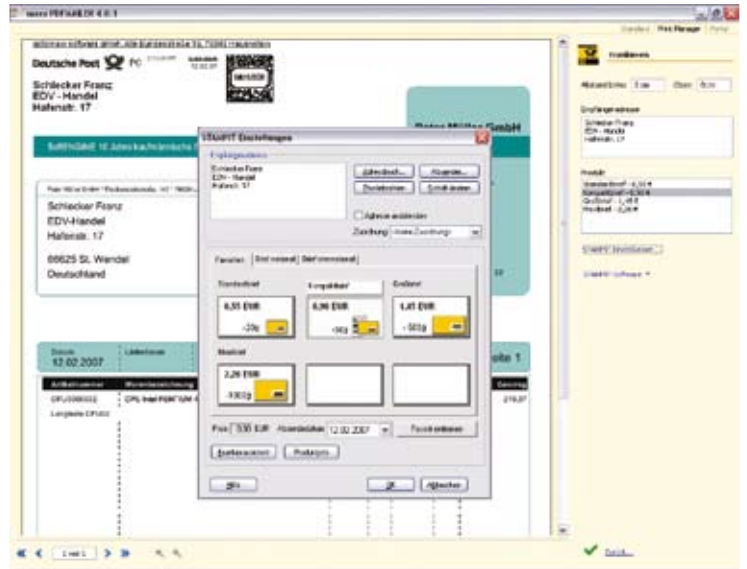
## eBilling XML 4.0

← Fortsetzung von Seite 6

Gravierende Vorteile für den gesamten Datenaustausch eines Unternehmens, Stichwort „Financial Supply Chain Management“!

**3. Hervorzuheben ist angesichts dieser komplexen „Leistungsbereitschaft“ vor allem auch die unkomplizierte und schnelle Nutzbarkeit.** Die Integration und der Einsatz des eBILLING SERVER XML 4.0 inklusive STAMPIT-Frankierservice sind einfach – und schon kann die Post abgehen, so bequem und effizient wie nie zuvor beim Drucken, Versenden, Archivieren, Signieren, Frankieren ...

„Universell“ lässt sich zur Universallösung somit sagen: Der Nutzer optimiert mit eBILLING SERVER XML 4.0 nicht nur sein Druckmanagement, sondern verfügt zudem über ein umfassend funktionales Outputmanagement-System. „Und das bringt beträchtliche Einsparungen und Effizienzsteigerungen“, unterstreicht Geschäftsführer Matthias Neumer. „Manuelle Tätigkeiten werden durch das automatisierte und kompatible System auf Debitoren- und Kreditorensseite deutlich verringert. Die



STAMPIT-Einstellungen

Mitarbeiterproduktivität steigt, die Kosten für Beleghandling-, -verteilung und -versendung sinken spürbar. Darüber hinaus liefert eBILLING SERVER XML verarbeitbare Daten für die E-Invoicing-Anwendung zur Rechnungsprüfung und -freigabe. Arbeitsprozesse werden somit merklich beschleunigt und die Skontierfähigkeit wird schneller und häufiger erreicht. Das macht sich im Cashmanagement deutlich bemerkbar.

EBPP hilft, die Beziehungen von Lieferanten und Kunden durch vereinfachte Verfahrenswege und einheitliche Belegprüfungsvorgänge auf beiden Seiten zu verbessern. eBILLING SERVER XML ist das passende Instrument dafür.“

Detaillierte Informationen zum eBILLING SERVER XML und dem eRechnungs-Workflow bietet der Hersteller auf der CeBIT: Halle 6 / B16.

## Neu in BüroWARE: Der bequeme „Risikokunden-Schnellcheck“ für Händler, Lieferanten und Kreditgeber

### BüroWARE für CEG-Creditreform



#### Informationen:

MS Solutions GmbH  
Robert-Bosch-Str. 4  
95369 Untersteinach  
Telefon: 09225-951422  
Telefax: 09225-951430  
E-Mail: [info@solution-forum.de](mailto:info@solution-forum.de)  
Internet: [www.solution-forum.de](http://www.solution-forum.de)

Risikominimierung ist heutzutage Trumpf, wohin man schaut. Mit spürbar rigorosem Beispiel gehen die Banken da voran. „Basel 2“ – wer hat davon noch nicht gehört bzw. darüber geklagt, wenn es um Kreditvergaben geht. Belastbare Sicherheiten wollen die Banken sehen, sonst ist Schicht im Kreditschacht. Auch bei den Umsatz- und Gewinnprognosen sind valide Zahlen gefragt. Aber nicht nur mit Blick auf den guten Eindruck bei der Bank, auch im eigenen Interesse legen Unternehmen heutzutage zunehmend Wert auf Sicherheit, Nachhaltigkeit bei Markteinschätzungen, verlässliche Umsatzprognosen und kalkulierbare Risiken.

#### Zahlt Kunde XY?

Insbesondere „Zahlungsmoral“ und „Ausfallwahrscheinlichkeit“ sind Dau-

erthemen in der Finanzabteilung. Aber was kann man tun als Händler und Lieferant, um im Vorfeld Sicherheit zu gewinnen, dass Kunde XY nach Erhalt der Ware auch ganz normal bezahlt? Insbesondere für das Online-Geschäft gilt: Bestellungen mit „unsichtbaren“ Kunden bergen auch hohe unsichtbare Risiken. Zumindest sofern man nicht das tut, was heute möglich ist: die bekannten „schwarzen Schafe“ ausfiltern!

#### Schauen wir doch mal! Sekunde ...

Einen bequemen „Risikokunden-Schnellcheck“ können BüroWARE Anwender jetzt mit der von BüroWARE premium Goldpartner MS Solutions entwickelten BüroWARE Schnittstelle zur CEG-Auskunft der „CEG Creditreform Consumer GmbH“ vornehmen. Direkt aus einer Adresse heraus kann eine

Online-Abfrage zu der zur betreffenden Person vorliegenden Wirtschafts- und Bonitätsinformationen gestartet werden. Binnen weniger Sekunden wird der so genannte „CEG Score“ inklusive Adressprüfung ermittelt und Sie wissen: Über Kunde XY liegt nichts Negatives vor. Oder aber Sie erfahren: Er hat oder ist ein offizielles bekanntes Problem, zahlt nicht, schlecht, ungern, spät... Dementsprechend können Sie dann z. B. Ihre Zahlungs- und Lieferbedingungen gestalten und dem Kunden etwa nur „Vorkasse“ als Option anbieten. Ein effektiver Schutz vor schwarzen Schafen sowie unnötigem Ärger und Verlust.

Detaillierte Infos über die BüroWARE CEG-Schnittstelle sind auf [www.solution-forum.de](http://www.solution-forum.de) zu finden oder Sie informieren sich auf der CeBIT, Halle 6, B16.

## Starkes Teamwork:

### SoftENGINE und Partner auf der CeBIT 2007

CeBIT 2007



Gemeinsam mit mehr als 20 BüroWARE Vertriebs- und Kooperationspartnern präsentiert SoftENGINE auf der kommenden CeBIT 2007 in Hannover die BüroWARE Palette. Im Fokus stehen die neue BüroWARE 5.2 sowie die inzwischen zahlreichen BüroWARE Branchen- und Zusatzlösungen. Auf dem 260qm großen SoftENGINE Messestand in Halle 6/B16 sind zudem täglich 2 Stunden reserviert für exklusive Vertriebsinformationen. Interessierte IT-Dienstleister und Softwarevertreiber können sich zwischen 16 und 18 Uhr gezielt über die Vertriebsangebote

und Perspektiven aus erster Hand informieren. Auch das Partnerunternehmen gotomaxx informiert in einem öffentlichen Forum zu Themen rund um den digitalen Belegversand.

#### Große Neuigkeiten: die neue Version BüroWARE 5.2

Die neue BüroWARE bringt für Anwender eine Summe bedeutender Verbesserungen und Erweiterungen mit sich. Integrierte Lösungen für Vertrags- und Kampagnenmanagement, eine ausgereifte Speziallösung für Call-Center sowie der BüroWARE Office Planer,

der als voll ausgereiftes CRM-System neu aufgelegt wurde, gehören bei BüroWARE 5.2 jetzt zur komfortablen Standardausstattung.

#### Große Besonderheiten: die BüroWARE Branchen- und Zusatzlösungen

SoftENGINE und die BüroWARE Partner haben im Laufe der Jahre eine Vielzahl von Spezial- und Branchenlösungen entwickelt und zur Marktreife gebracht. Auf der CeBIT werden diese von SoftENGINE und den BüroWARE Partnern im Detail vorgestellt.

#### 1. OXID eSales GmbH



Bertoldstrasse 48  
79098 Freiburg  
Tel. +49 (0)761-36889-0  
Fax +49 (0)761-36889-29  
**Eric Jankowsky**  
E-Mail : [info@oxid-esales.com](mailto:info@oxid-esales.com)  
Internet : [www.oxid-esales.com](http://www.oxid-esales.com)

Das Team um Eric Jankowsky präsentiert auf der CeBIT die Oxid-Spezialgebiete:

E-Commerce – Onlineshop – Onlinenkatalog - B2C, B2B – Multistore - BüroWARE Schnittstelle

#### 2. Distribution<sup>2</sup> GmbH



Allacher Straße 144b  
80997 München  
Tel.: +49 (0) 89 - 1490 4670  
Fax: +49 (0) 89 - 1490 46770  
**Rolf Bühler**  
E-Mail: [info@distribution2.com](mailto:info@distribution2.com)  
Internet: [www.distribution2.com](http://www.distribution2.com)  
**BüroWARE basic Gold-Partner**

Spezialgebiete: Distribution für ERP Mehrwertlösungen (gotomaxx, pcvisit, Oxid eShop), Betreuung und Autorisie-

rung von gotomaxx Reseller Partnern, Regionaldistributor VSD ebay-Schnittstelle, Regionaldistributor BüroWARE basic - Bayern.

Der Münchener Distributor berät Sie zu Lösungen der gotomaxx software GmbH, SoftENGINE, OXID und PC Visit. Ein starker Partner an Ihrer Seite Distribution<sup>2</sup> - Mehr als nur Software.

#### 3. pa teamWORK - Firmengruppe



ASL Softwareentwicklung Werner Baum & Partner GbR  
Johann-Martin-Miller-Weg 6  
89340 Leipzig  
Tel.: +49 (0)8221 - 27014  
Fax +49 (0)8221 - 27015  
**Werner Baum**  
E-Mail:  
[info@asl-softwareentwicklung.de](mailto:info@asl-softwareentwicklung.de)  
Internet:  
[www.asl-softwareentwicklung.de](http://www.asl-softwareentwicklung.de)

Pearl Computer GmbH & Co. KG  
Druckerstr. 7  
41238 Mönchengladbach  
Tel.: + 49 (0)2166 - 9 11 87 - 0  
Fax: +49 (0)2166 - 9 11 87 - 30

#### Hans Josef Röpges

E-Mail: [info@pearl-computer.de](mailto:info@pearl-computer.de)  
Internet: [www.pearl-computer.de](http://www.pearl-computer.de)  
[www.pa-teamwork.de](http://www.pa-teamwork.de)

Spezialgebiete: ebay-Partner, Warenwirtschaft, HelpDESK und BüroWARE TransLATE

Die Pearl Computer GmbH & Co KG (gegründet 1990 mit Sitz in Mönchengladbach) ist seit 1996 BüroWARE-Partner. Wir vertreiben in den Bereichen Warenwirtschaft, Finanzbuchhaltung, Lohn, CRM, PPS und HelpDESK ausschließlich BüroWARE. Mit insgesamt 12 Mitarbeitern betreuen wir derzeit bundesweit etwa 90 BüroWARE-Kunden.

Die ASL Softwareentwicklung Werner Baum & Partner GbR wurde 1989 gegründet. Sitz ist Leipheim nahe Ulm. „Seit 1996 setzen wir auf BüroWARE. CRM, Warenwirtschaft und PPS bilden einen Schwerpunkt. Im Bereich Finanzbuchhaltung und Lohn unterstützen wir nicht nur unsere eigenen Kunden sondern auch Händlerkollegen und deren Kunden. Als Ergänzung unseres Produktportfolios ist die Zeit- und Betriebsdatenerfassung ein weiterer Schwerpunkt.“

Der Firmenverbund der Unternehmungen ASL Softwareentwicklung und Pearl Computer GmbH und Co. KG präsentieren auf dem Messestand Helpdesklösungen, die Mehrsprachigkeit der BüroWARE und Zeiterfassungs- und BDE-Lösungen.





**HANNOVER  
GERMANY**  
15–21 MARCH 2007  
cebit.com

← Fortsetzung von Seite 8

#### 4. MS Solutions GmbH



Robert-Bosch-Str. 4  
95369 Untersteinach  
Tel.: +49 (0)9225-951422  
Fax: +49 (0)9225-951430  
**Christian Müller**  
E-Mail: info@solution-forum.de  
Internet: www.solution-forum.de

Die Spezialisten aus Untersteinach sind BüroWARE premium Gold-Partner für die Konzipierung und Realisation optimierter Geschäftsprozesse. Auf der CeBIT präsentiert Ihnen das Team verschiedene Branchenlösungen für die Recycling-Industrie und den Mineralölhandel.

Spezialgebiete: BüroWARE Branchenlösungen für Mineralöl, Energiehandel sowie Rohstoff- und Schrotthandel

Zusatzmodule: Creditreformschnittstelle, Kartenvisualisierung, INOXISION ARCHIVEgate (Erweiterung für maxx Archiv)

#### 5. B.I.T. Soft GmbH & Co. KG



Hannoversche Str. 21  
31675 Bückeberg  
Tel.: +49 (0) 57 22 - 95 04 50  
Fax: +49 (0) 57 22 - 95 04 55  
**Stephan Meiringer**  
E-Mail: info@bit-soft.de  
Internet: www.bit-soft.de

BüroWARE basic Gold-Partner  
eBay-Partner

Die B.I.T. Soft GmbH & Co. KG leistet als BüroWARE premium Gold-Partner die komplette Softwareintegration aller BüroWARE Modulreihen von der Beratung über individuelle Implementierungsarbeiten bis hin zum Support über das eigene Hotlineteam. Als BüroWARE basic GOLD Regionaldistributor verfolgt das Team mit der BüroWARE NORD Fachhandelskooperation den strategischen Ausbau des BüroWARE Endkundengeschäftes und ist mit über

35 Standorten nahezu im gesamten Bundesgebiet, in Österreich und der Schweiz vertreten.

Spezialgebiete: zertifizierter ebay-Partner, BüroWARE premium Projektgeschäft, Oxid eSales Shopanbindung, Kompetenz-Center für sol:connect Schnittstelle, integrierte Unternehmensplanung, BüroWARE NORD Fachhandelskooperation.

#### 6. Drimalski & Partner GmbH



Ortesweg 11  
36043 Fulda  
Tel.: +49 (0) 661-90203-0  
Fax: +49 (0) 661-22000  
**Georg Becker**  
E-Mail: info@drimalski.de  
Internet: www.drimalski.de

Spezialgebiete: BüroWARE Rent (Vermietung) BüroWARE HoBaS (Baumärkte)

Die Spezialgebiete des Nordhessischen Unternehmens sind die Branchen der Baumaschinen-Vermietung und der Baumärkte. Auf der CeBIT stellt Ihnen das Team um Georg Becker die Lösungen BüroWARE RENT und BüroWARE HOBAS vor.

#### 7. SBS Datensysteme GmbH



Gerhard-Hauptmann-Strasse 15  
03044 Cottbus  
Tel.: +49 (0) 355-2891100  
Fax: +49 (0) 355-28911020  
**Hans-Jürgen Schmidt**  
E-Mail: info@sbs-cottbus.de  
Internet: www.sbs-cottbus.de

Spezialgebiete: BüroWARE medical, Lebensmittelgroßhandel, mobile Datenverarbeitung mit selbst entwickelten Lösungen für die Belegerfassung und Kommissionierung im Logistikbereich. Weitere Spezialkonfigurationen für Anwendungen im Lebensmittelgroßhan-

del, Baustoffhandel, Heizung-, Sanitär-Großhandel, Laborabrechnung, Schiffbau (Werft), Anlagenbau, Stahlhandel, Herstellung von Plastteilen, Technischer Großhandel, Arbeitsschutz, Werkzeughandel, Fahrtenschreiber, Zeltverleih, Baugeräteverleih, Schweißtechnik, Ersatzteilhandel, Flüssiggashandel.

SBS Datensysteme GmbH ist seit über 10 Jahren bundesweit erfolgreich mit der Softwareentwicklung von Branchenlösungen auf der Basis der CRM / ERP Software BüroWARE. „Wir programmieren Schnittstellen für vielfältigste Individuallösungen und integrieren mobile Datenerfassungsgeräte durch Individualprogrammierung in bestehende ERP-Systeme.“

#### 8. seidemann: solutions gmbh



**seidemann: solutions**

Albstr. 52  
72764 Reutlingen  
Tel.: +49 (0) 7121-372077  
Fax: +49 (0) 7121-372078  
**Philipp Seidemann**  
E-Mail: info@seidemann.com  
Internet: www.seidemann.com  
eBay-Partner

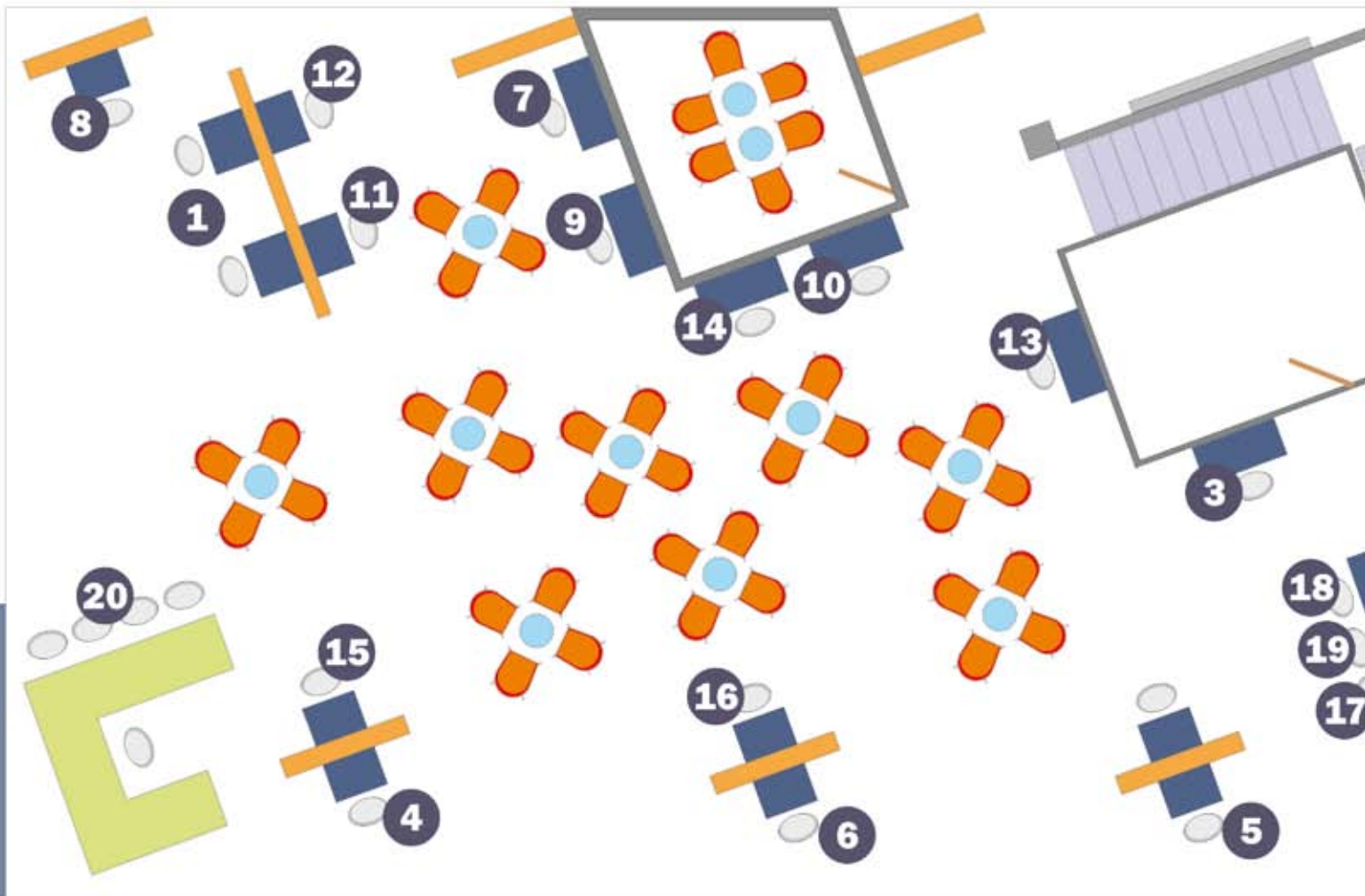
Spezialgebiete: sol:connect zu Oxid eSales, ebay-Partner, BüroWARE Versandhandel

Das Team um Geschäftsführer Philipp Seidemann berät Sie zu den OxideCommerce-Lösungen, BüroWARE Lösungen für den Versandhandel und natürlich die allgemeinen BüroWARE Module.

#### 9. CIS Computer & Internet Services Gesellschaft mbH



Daimlerstr. 37  
76185 Karlsruhe  
Tel.: +49 (0) 721-400810  
Fax: +49 (0) 721-4008333



### 8. Seidemann



Philipp Seidemann



Nancy Aniol

### 1. OXID



Eric Jankowsky



Jörg Brücher



Oliver Storm



Andrea Seeger



Claudia Reuter

### 9. CIS



Dieter Dunst



Markus Fürst



Rolf Kopp



Thomas Vogel



Corinna Becker



Christian Müller



Dirk Winter

### 4. MS Solutions



Uwe Heil



Christian Müller

### 14. AB datateam



Gerd Altinger



Thomas Bitsch

### 10. Münch IT



Karsten Münch

### 6. Drimalski & Partner



Georg Becker



Wolfgang Hock

### 11. Adhoc



Horst Oehlen

### 21. gotomaxx



Frank Fischer



Stefan Roggatz



Markus Siener

### 13. Providing Solutions



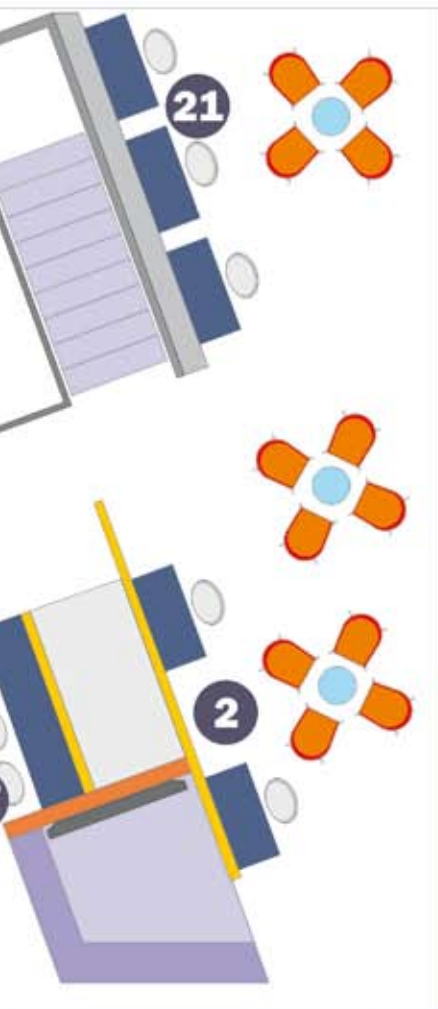
Borja Werner



Guntram Brüttsch



Ulrich Müller



1. Oxid
2. Distribution2
3. pa teamWORK
4. MS Solutions
5. BIT Soft
6. Drimalski & Partner
7. SBS
8. Seidemann
9. CIS
10. Münch IT
11. Adhoc
12. Wagner EDV
13. Providing Solutions
14. AB datateam
15. ACI
16. Hipos
17. EST
18. Peritus
19. KB Solutions
20. SoftENGINE
21. gotomaxx

# CeBIT 2007

## 11. Adhoc



Horst Oehlen

## 7. SBS



Hans-Jürgen Schmidt

## 15. ACI



Veit Schulze



Kirk Sievert

## 2. Distribution2



Dirk Mantik



Rolf Bühler



Thomas Eibel

## 20. SoftENGINE



Jörg Siebel



Jürgen Dieterich



Kai Müller



Matthias Neumer



Reinhard Coenen



Helmut Dietz



Gerd Stiller



Simone Becker

## 12. Wagner EDV



Werner Sokol

## 18. Peritus



André Schön



Marco Schön

## 5. BIT Soft



Stephan Meiringer



Phillip Wolanski

## 17. EST



Werner Stepan

## 3. pa teamWORK



Werner Baum



Hans Josef Röpges



Ulrike Baum

## 19. KB Solutions



Andreas Thiel



Roland Bathen

## 16. Hipos



Reiner Meiss

CeBIT 2007



**HANNOVER  
GERMANY**  
15-21 MARCH 2007  
cebit.com

← Fortsetzung von Seite 8

## Markus Fürst

E-Mail: info@cis-net.com  
Internet: www.cis-net.com

Spezialgebiete: SoftENGINE premium Partner CIS präsentiert Ihnen in Hannover u. a. extern gehostete ERP-Lösungen auf Basis von BüroWARE – inklusive Providing im eigenen Rechenzentrum.

## 10. Münch Gesellschaft für IT-Solutions mbH



Im Heidewinkel 3  
49393 Lohne  
Tel: +49 (0) 4442 - 9 23 40  
Fax: +49 (0) 4442 - 92 19 75

### Karsten Münch

E-Mail: info@muench-its.de  
Internet: www.muench-its.de  
eBay-Partner

Spezialgebiete: ebay - KoRe - Chargen - Barcode - RFID - WaWi - DMS (Dokumentenmanagement) - BüroWARE VET (Großtierarztlösung)

Das Team des BüroWARE premium Partners aus Lohne stellt Ihnen in Hannover die Branchenlösung „VET“ für Groß-Tierarztpraxen vor und berät Sie zu Fragen rund um die BüroWARE. Aber auch Unternehmensberatung und Geschäftsprozessanalysen gehören zu den Stärken der Münch IT Solutions GmbH.

## 11. ADHOC Computer GmbH



Zollernstr. 4  
52070 Aachen  
Tel.: +49 (0) 241-47018-0  
Fax.: +49 (0) 241-47018-69

### Horst Oehlen

E-Mail: info@adhoc.de  
Internet: www.adhoc.de  
BüroWARE basic Gold-Partner

Spezialgebiete: Handelslösungen, Warenwirtschaft FiBu und EDI-Anbindungen (z.B. EDEKA, REWE, Markant/Leckerland)

Neben der Einrichtung von PC-Systemen und kompletten Netzwerken gehört die Kernausrüstung der Firma ADHOC dem ERP-System BüroWARE.

Nicht nur als premium Partner der Firma SoftENGINE steht die Firma ADHOC seit ihrer Gründung 1995 für Verlässlichkeit und Kontinuität und ihr Ziel ist eine langfristige Partnerschaft mit ihren Lieferanten und Kunden.

## 12. EDV M. Wagner Dienstleistungen



Oberweissenbach 102  
95100 Selb  
Tel: +49 (0) 9287 - 500570  
Fax: +49 (0) 9287 - 70243

### Werner Sokol

E-Mail: info@m-wagner-edv.de  
Internet: www.m-wagner-edv.de

Spezialgebiete: Acquit Premium Generaldistribution - BüroWARE premium Partner - ebay-Partner, Branchenlösung: BESCHLAG & WERKZEUG

EDV M. Wagner ist ein IT-Systemhaus seit 1985. Der Generaldistributor der Acquit PREMIUM und BüroWARE premium Partner präsentiert die aktuellen Lösungen auf dem Messestand.

## 13. Providing Solutions AG



Spitalstrasse 6  
CH-4056 Basel  
Tel: +41-848364463  
Fax: +41-848364464

### Ulrich Müller

E-Mail: info@providing-solutions.ch  
Internet: www.providing-solutions.ch  
eBay-Partner

Spezialgebiete: Vertrieb Schweiz, eBay-Partner, Großhandelslösungen, eCommerce-Lösungen

Providing-Solutions AG präsentiert sich als Schweizer Distributor für BüroWARE und gotomaxx-Produkte für die Schweiz mit eigenem Fachhändlernetz.

## 14. ab-datateam GmbH



Hauptstr. 15  
76307 Karlsbad  
Tel: +49 (0) 7202-9372060  
Fax: +49 (0) 7202-93720699

### Thomas Bitsch

E-Mail: info@ab-datateam.de  
Internet: www.ab-datateam.de

Spezialgebiete: externer Datenschutz nach Bundesdatenschutzgesetz, CRM Verkaufsförderung, Kampagnenmanagement, Vertriebssteuerung und -optimierung

Der zertifizierte Datenschutzbeauftragte des Bundesdatenschutzes und Spezialisten für Verkaufsförderung und CRM berät Sie auf der CeBIT am SoftENGINE Stand.

## 15. ACI EDV-Systemhaus Dresden GmbH



Gustav-Hartmann-Str. 22  
01279 Dresden  
Tel: +49 (0) 351-254410  
Fax: +49 (0) 351-2544170

### Kirk Sievert

E-Mail: mail@aci-dresden.de  
Internet: www.aci-dresden.de

Spezialgebiete: Grafische Reservierung und Buchung von Zimmern, Objekten und Leistungen über Leitstand / Disposer und Abrechnung der Leistungen innerhalb der ERP-Lösung BüroWARE, kundenspezifische Lösung für die Buchung von Baumhäusern und Schlafplätzen für das erste Deutsche Baumhaushotel (Kulturinsel Einsiedel, Neißeseue), geplant: Entwicklung eines Standards (Branchenlösung) für kleine Hotels, Pensionen, Campingplätze.

→ Fortsetzung auf Seite 13

CeBIT 2007



← Fortsetzung von Seite 12

Das Team des sächsischen Systemhauses versteht sich als ein ganzheitlich arbeitender IT-Dienstleister, sowohl für Steuerberater als auch für gewerbliche Kunden. Das Produkt- und Dienstleistungsangebot wird durch effiziente und individuelle Lösungen geprägt. Das Systemhaus wartet auf der CeBIT mit den Branchenlösungen für Hotelreservierung und Werbe- & Eventagenturen auf.

## 16. HIPOS Systemhaus GmbH



Mölmer Strasse 3A  
31185 Söhlde Feldbergen  
Tel: +49 (0) 5123 - 406698  
Fax: +49 (0) 5123 - 406739  
**Reiner Meiß**  
E-Mail: rmeiss@hipos.de  
Internet: www.hipos.de

Spezialgebiete: Branchenlösung für Gartenbau und Floristik sowie Spiel- und Modellbau Einzelhandel; POS-Lösungen für Einzel- und Filialgeschäfte; Verarbeitung von VMP Pressedaten; EC-Cash Zahlungsabwicklung, mobile Datenerfassung

Das Team um Reiner Meiß konzentriert sich als Lösungsanbieter auf die Segmente klein und mittelständische Unternehmen, der Bereiche Handel (Einzel- und Großhandel), Handwerk und Dienstleistungen.

## 17. E.S.T. Integrata GmbH



Hirschbachstraße 6  
73431 Aalen  
Tel: +49 (0) 7361 - 9252-0  
Fax: +49 (0) 7361 - 9252-29  
**Werner Stepan**  
E-Mail: info@est-gmbh.com  
Internet: www.est-gmbh.com

Spezialgebiete: EDV-Logistik, ERP- und PPS-System BüroWARE

## 18. peritus Technik GbR



Bogenweg 14  
27777 Ganderkesee  
Tel: +49 (0) 4222 - 950131  
Fax: +49 (0) 4222 - 950132  
**Marco Schön**  
E-Mail: office@peritus.info  
Internet: www.peritus.info

Spezialgebiete: BüroWARE medium, CRM, Warenwirtschaft, @mobile-Lösungen, Echtzeit-Filialanbindung

## 19. KB Solutions GmbH



Zum Hohlen Morgen 3  
59939 Olsberg  
Tel: +49 (0) 29 62 - 9778-0  
Fax: +49 (0) 29 62 - 9778-10  
**Roland Bathen**  
E-Mail: info@kb-solutions.de  
Internet: www.kb-solutions.de

Spezialgebiete: BüroWARE premium, Dienstleistungen, Serviceabwicklung, Produktion, Varianten

## 20. SoftENGINE



Alte Bundesstr. 10/16  
76846 Hauenstein  
Tel: +49 (0) 63 92 - 995-0  
Fax: +49 (0) 63 92 - 995-599  
Internet: www.softengine.de

Spezialgebiete:  
- BüroWARE basic  
**Kai Müller**  
kai.mueller@softengine.de  
**Arek Pelc**  
arek.pelc@softengine.de  
- BüroWARE medium  
**Jörg Siebel**  
joerg.siebel@softengine.de

- BüroWARE premium  
**Jürgen Dieterich**  
juergen.dieterich@softengine.de  
- BüroWARE Kostenrechnung  
**Gerd Stiller**  
gerd.stiller@softengine.de

## 21. gotomaxx software GmbH



Alte Bundesstr. 10/16  
76846 Hauenstein  
Tel: +49 (0) 6392 - 995-230  
Internet: www.gotomaxx.de

Spezialgebiete:  
- gotomaxx Anwenderlösungen  
**Markus Siener**  
markus.sienner@gotomaxx.de  
**Frank Fischer**  
frank.fischer@gotomaxx.de  
- gotomaxx EBPP-Lösungen  
**Stefan Roggatz**  
stefan.roggatz@gotomaxx.de

## 22. Solution&Trade

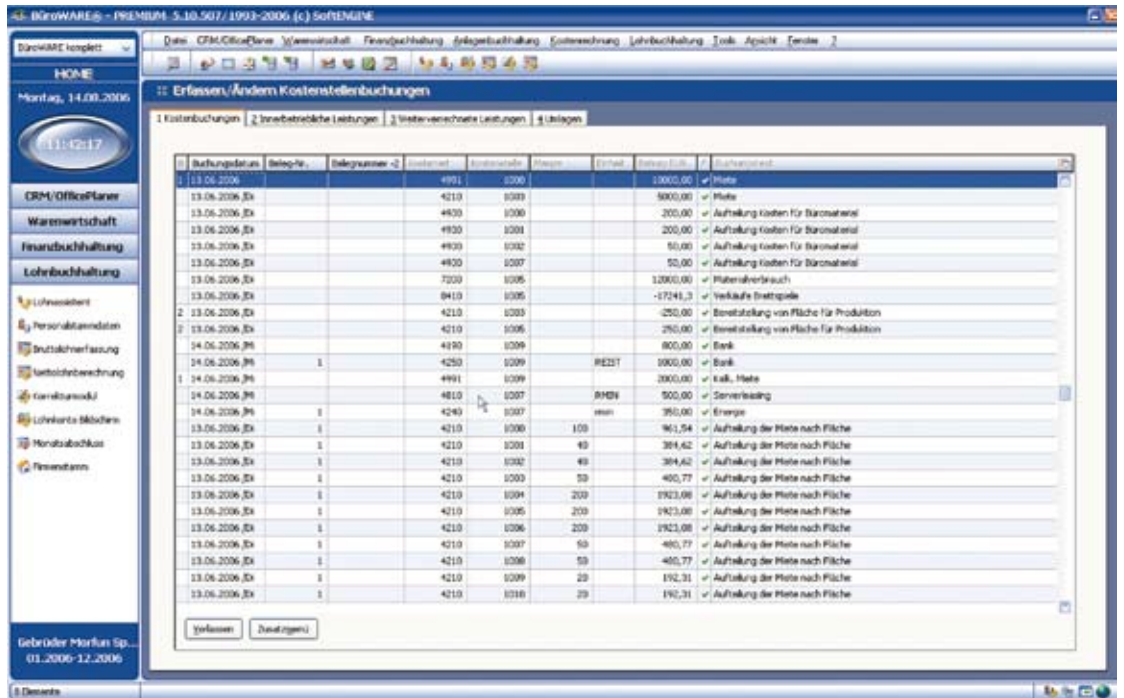


Kollersteig 143-145  
AT-3400 Klosterneuburg  
Tel: +43 - 2243 - 38 513  
Fax: +43 - 2243 - 38 513-4  
**Ing. Thomas Feix**  
E-Mail: mobileoffice@solution.at  
Internet: http://mobileoffice.solution.at

Alle Produkte der @mobileOFFICE Familie verstehen sich als Bestandteil Ihrer Geschäftsprozesse. Auf der einen Seite werden die Daten aus der Warenwirtschaft mobil zur Verfügung gestellt (Artikel, Kunden, Adressen,...), auf der anderen Seite werden alle unterwegs erfassten Daten (Aufträge, Lieferscheine, Besuchsprotokolle, Termine,...) durch @mobileOFFICE ohne Aufwand und Umwege in Ihre BüroWARE integriert.

# Bei der BüroWARE kommen Sie richtig auf Ihre Kosten – präzise und verlässlich!

**BüroWARE**  
Kostenrechnung



BüroWARE Kostenrechnung - Kostenstellenbuchung

Wieso bleibt eigentlich bei diesem oder jenem Artikel, Projekt, Auftrag so wenig hängen? Wie kann es sein, dass Abteilung XY plötzlich ein Minus in der Bilanz aufweist? Wie hoch sind bei uns die variablen und die fixen Kosten genau und wo können und müssen wir Einsparungen erreichen? Für einen Kaufmann sind fundierte Antworten auf diese elementaren Fragen schlichtweg „Pflicht“ und Grundvoraussetzung für den betriebswirtschaftlichen Erfolg. Auch für Existenzgründer gilt dies im besonderen Maße. Viele gescheiterte Start-ups wären vermutlich nicht so „überraschend“ ins Auge gegangen, betonten Insolvenzverwalter immer wieder, wenn Cashflow und Kosten von Anfang an aufmerksam und differenziert im Auge gehalten worden wären.

### Ganz dicht?

Man stelle sich nur vor, ein Winzer würde sich einfach nicht dafür interessieren, wenn und ob seine Fässer ganz dicht sind. Das wäre buchstäblich „riss-kant“ und ein Fass ohne Boden, was die unbemerkten Ernteverluste angeht. Genauso ist es für Unternehmer elementare und lohnende Kaufmannspflicht, ständig genau zu schauen, woher das Geld kommt, wo Kosten entstehen, wo Kosten aus dem Ruder laufen und wo Einsparungen möglich sind.

Damit der Unternehmer diese Informationen und Analysemöglichkeiten jederzeit auf Mausklick zur Verfügung hat, ist die BüroWARE auch mit einem kompletten Modul für die komfortable Kostenrechnung ausgestattet.

### Ganz genau!

Die BüroWARE Kostenrechnung nimmt ihre Arbeit sehr genau. Sie ermöglicht die Buchung und Aufteilung der primären Kosten direkt in der Finanzbuchhaltung und der sekundären Kosten innerhalb der Kostenrechnung. Automatische Verteilschablonen, Umlagen und eine automatische Verrechnung innerbetrieblicher und weiterverrechenbarer Leistungen gehören gleichfalls zu den umfassenden Programmfunktionen.

Die Leistungsverrechnung zwischen beteiligten Kostenstellen, -trägern und Projekten kann mit beliebig vielen Bezugsgrößen simultan erfolgen, wobei sich mit festen und automatisch errechneten Kostensätzen arbeiten lässt. Ebenso sind umfangreiche Budgetierungs-, Planungs- und Prognosemöglichkeiten für Kostenstellen, Kostenträger und Projekte sowie zahlreiche Auswertungsmöglichkeiten in der Leistungspalette enthalten. So lässt BüroWARE 5.2 Kauffrauen und Kaufmänner rundum richtig auf ihre Kosten kommen. Lassen Sie sich von Ihrem betreuenden BüroWARE-Systempartner beraten.

Abteilung	Variable Kosten	Fixe Kosten	Gesamt
UW-Produktion Einzelanfertigung	5.039,61	0	5.039,61
UW-EDV Abteilung	3.433,37	331,26	3.764,63
UW-Fazzerbuchhaltung	3.132,17	0	3.132,17
UW-Fazzermeister und Reinigung	0,00	0	0,00
UW-Buchhaltung	1.218,61	0	1.218,61
UW-Abbuchhaltung	1.218,61	0	1.218,61
UW-Fahrtplan	20.451,25	0	20.451,25
<b>SLAMEN GESAMT VARIABLE</b>	<b>26.453,82</b>	<b>331,26</b>	<b>26.785,08</b>
<b>SLAMEN GESAMT FIX</b>	<b>0</b>	<b>331,26</b>	<b>331,26</b>
<b>SLAMEN GESAMT</b>	<b>26.453,82</b>	<b>331,26</b>	<b>26.785,08</b>

BüroWARE Kostenrechnung - Druckvorschau

## Wer, was, wann, wo, wie lange...? Die tempIT-Systeme erfassen unkompliziert und sicher Arbeits- und Betriebszeiten

### tempIT-Zeiterfassung

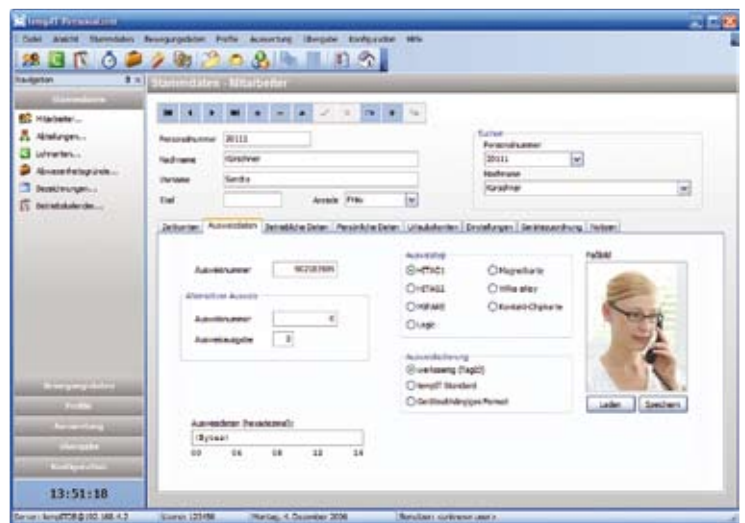
„Dass die Zeit mit der Zeit als Kosten- und Qualitätsfaktor immer mehr an Bedeutung gewonnen hat, ist für Unternehmen in allen Branchen ein hochpräzises Thema. Ob in der Logistik, in der Produktionstechnik oder im Bereich Dienstleistung: In fast jedem Betrieb sind „effektive Arbeitszeiten“, „Zeitaufwand“ und „Leistung pro Zeiteinheit“ elementar wichtige Kriterien, die aufmerksam und systematisch unter die Lupe genommen werden bzw. werden sollten. Denn hier sind schließlich erhebliche Potentiale hinsichtlich Prozessoptimierung und Kosteneinsparungen zu erschließen. Voraussetzung dafür ist die präzise Analyse. Und dafür braucht man präzise erfasste Daten als Grundlage.

#### Wo ist nur die Zeit geblieben?

Wer arbeitet genau wann, wo und woran wie lange? Stimmt das mit den vereinbarten Leistungen und Verträgen überein? Liegt das messbare Ergebnis der erbrachten Arbeitsleistung im „grünen Bereich“? Was ist mit Überstunden, Ausfallzeiten, flexiblen Zeitkontingenten? Nicht nur für die Zuständigen und Profis in Sachen Controlling und Prozessoptimierung sind die sauber erfassten Arbeitszeiten und Betriebsdaten Grundlage für Auswertungen und Entscheidungen. Auch Chefs und Entscheider einzelner Abteilungen haben mit der Transparenz und dem Komplettüberblick über die „Zeitereignisse“ einen handfesten Anhaltspunkt, um Schwachpunkte und Fehlentwicklungen herauszufinden und entsprechend gegenzusteuern.

#### Qualität und Erfolg kommen nicht von ungefähr

Die tempIT GmbH aus dem schwäbischen Leipheim hat sich auf Soft- und Hardware für die schnelle und unkomplizierte Arbeitszeiterfassung spezialisiert. Und auf diesem Feld sind sie auch schon lange Zeit erfolgreich unterwegs. „Zusammengenommen über 60 Jahre Erfahrung im IT-Bereich und über 35 Jahre Erfahrung im Bereich Zeitwirtschaft stellen sicher, dass unsere Produkte und Dienstleistungen eben nicht im Elfenbeinturm für eine irrealer Welt entworfen wurden, sondern dem Kunden echten Nutzen



tempIT Personalzeit - Mitarbeiter Stammdaten

bringen und die Anwender bei ihrer tatsächlichen und tagtäglichen Arbeit unterstützen“, unterstreicht Geschäftsführerin Ulrike Baum.

#### Komfortabel soft & hard

„tempIT Personalzeit“ und „tempIT Betriebsdaten“ sind zwei der zentralen Produkte im Sortiment der Schwaben. Die tempIT Personalzeit „vereint eine komfortable, intuitiv bedienbare Benutzeroberfläche mit einer leistungsfähigen SQL-Datenbank (Client/Server) und flexibelsten Auswertungsoptionen“, so Co.-Geschäftsführer Markus Hundt. „In einer einzigen Anwendung deckt das tempIT-System die unterschiedlichsten Anforderungen ab, die eine Personalzeiterfassung leisten muss, unabhängig von Branche und Betriebsgröße.“ Das Programm „tempIT Betriebsdaten“ ermöglicht eine präzise Erfassung, Kontrolle und Nachkalkulation von Auftrags- und Projektbearbeitungszeiten. „Natürlich in perfekter Harmonie mit der Personalzeit“, ergänzt Hundt.

Neben der Software liefert tempIT die für Personalzeiterfassung und Zutrittskontrolle erforderliche Hardware gleich mit, so beispielsweise den „Datafox PZE Master IV“ als zentralen Terminal mit bequemer berührungslöser Ausweislesung.

#### Und das alles à la carte für BüroWARE

Die gesamte tempIT-Produktlinie wurde „speziell auf die SoftENGINE ERP-Lösung BüroWARE abgestimmt“, er-

läutert Baum. „So sind direkte Schnittstellen verfügbar zu BüroWARE PPS, CRM und zur Lohnbuchhaltung. Damit lassen sich die Daten in vielfältigster Form für Analysen und Auswertungen in den einzelnen BüroWARE ‚Abteilungen‘ direkt nutzen.“ Zeit also für BüroWARE Anwender, sich die Sache einmal näher anzuschauen. Time is money!

TempIT präsentiert ihre Lösungen auf dem CeBIT-Messestand Halle 6 / B16.



**tempIT GmbH**  
IT'S YOUR TIME

#### Informationen:

tempIT GmbH  
Johann-Martin-Miller-Weg 6  
D-89340 Leipheim  
Telefon: +49 (0) 08221 / 278395  
Telefax: +49 (0) 08221 / 27015  
E-Mail: info@tempit.de  
Internet: www.tempit.de

## HANDSHAKE & „Prost!“ Auf die Branchenlösung „BüroWARE liquid“ kann der Getränkehandel anstoßen

### BüroWARE liquid

Jahrelange Branchenerfahrung und umfassende Kenntnis in Sachen BüroWARE sind der Know-how-Mix, auf dessen Basis BüroWARE premium Goldpartner HANDSHAKE die Branchenlösung „BüroWARE liquid“ entwickelt und zur Marktreife gebracht hat. Die hocheffiziente ERP-Lösung für den Getränkehandel haben die Duisburger IT-Spezialisten der HANDSHAKE EDV-Dienstleistungs GmbH in kompletter Eigenregie „angerührt“. Und auf den so entstandenen Funktions- und Komfort-Cocktail kann die Branche anstoßen. Denn die speziell auf die Branche bezogenen automatisierten Standard-Funktionen und die umfassende Anpassbarkeit an die jeweilig individuellen Strukturen und Abläufe eines Unternehmens lassen keine Wünsche offen.

### HANDSHAKE EDV-Dienstleistungs GmbH

#### Informationen:

HANDSHAKE EDV-Dienstleistungs GmbH  
Kardinal-Galen-Strasse 56  
DE-47051 Duisburg  
Telefon: +49 (0) 203 30545-0  
Telefax: +49 (0) 203 30545-30  
E-Mail: [info@handshake-edv.de](mailto:info@handshake-edv.de)  
Internet: [www.handshake-edv.de](http://www.handshake-edv.de)

#### Man nehme...

Mehrstufige Preisverwaltung, Leergutkonto, transparente Rückvergütungslisten, Tourenplanung, Kassen-Arbeitsplätze, der Filialverbund, die Integration der BüroWARE Finanzbuchhaltung mit Kreditlimitprüfung, das BüroWARE CRM-Modul, GEDAT- und GES-Schnittstelle, ... „Mit BüroWARE liquid hat der Getränkehändler für seine gesamte Unternehmensverwaltung und -steuerung eine rundum optimale Lösung,“ sagt HANDSHAKE Kopf und Geschäftsführer Frank Wojtus. „Ein universell funktionales wie komfortables Instrument, um das Tagesgeschäft im Getränkehandel denkbar effizient




abzuwickeln, ganz gleich ob Fachhandel, Groß- oder Einzelhandel.“

#### ... und reichlich Service!

Aber nicht nur die Qualität der Branchenlösung allein, auch das Betreuungskonzept der zahlreichen Referenzkunden hat bei HANDSHAKE oberste Priorität. Mit einer telefonischen Betreuung, einem eigens eingerichteten Update-Server und der Möglichkeit der Fernwartung bietet HANDSHAKE

einen Service-Cocktail, der auch im Bereich Support und langfristige Betreuung ganz nach dem Geschmack der bundesweiten Kundschaft ist. Auf die Lösung BüroWARE liquid kann die Branche also zu Recht anstoßen.

Nähere Informationen erhalten Sie im Internet unter [www.handshake-edv.de](http://www.handshake-edv.de) oder in der Zeit vom 18. – 20.03.2007 auf der Messe „Pro Wein“ in Düsseldorf, Halle 4 Stand B91. 

BüroWARE



liquid

## „Nur ein Bruchteil vom normalen Support-Aufwand“ - extern gehostete ERP-Lösungen auf Basis von BüroWARE

### ASP

Sie sind inzwischen bundesweit gefragte Spezialisten für „ASP“ (Applikation-Service-Providing), aber auch in der Region Karlsruhe sind sie mit ihrer Full-Service-Leistungspalette nach wie vor vielseitig aktiv und gefragt: die CIS Computer & Internet Services GmbH um Gesellschafter und Geschäftsführer

Markus Fürst.

Seit Gründung im Jahre 1998 kann die Unternehmung CIS ein stetiges Wachstum vorweisen. Vom klassischen PC-Assemblierer hat sich CIS zum bundesweit tätigen Full-Service IT-Dienstleister mit eigenem Rechenzentrumsbetrieb entwickelt. Letzteres haben die Büro-

WARE Experten für ihre ASP-Lösungen eingerichtet. Auf den dortigen Hochleistungs-Servern werden neben BüroWARE ERP-Lösungen insbesondere Branchenlösungen für das Gesundheitswesen gehostet und gewartet.



Fortsetzung auf Seite 17

## ASP



Fortsetzung von Seite 16

### Schöner Vorteils-ASPekt für CIS: die Alleinstellung in der Region Karlsruhe

Markus Fürst erläutert: „Die Vorteile einer web-basierten ASP Lösung liegen auf der Hand. Sie ist sofort einsatzbereit, kalkulierbar und von überall aus verwendbar. Nutzer können weltweit jeden beliebigen Rechner mit einem Internetanschluss verwenden, um Kunden-, Produkt- oder Servicedaten einzusehen und zu bearbeiten. Und die nötige Sicherheit ist natürlich auch gegeben: Durch Zugangskontrolle, Alarm- und Rauchmeldesystem, einer 24-Stunden-Sicherheitsfernüberwachung sowie redundante Klimatisierung verfügt unser Rechenzentrum über alle gängigen Sicherheitsstandards.“ CIS hostet BüroWARE ASP-Lösungen für klein- und mittelständische Unternehmen ab fünf ASP-Benutzern und ist hierfür der einzige Anbieter in der Region Karlsruhe. Ein Alleinstellungsmerkmal und gehöriger Wettbewerbsvorteil.

### Schöner Vorteils-ASPekt für Kunden: die Kosten ...

Die Kosten für die Anwendungsbereit-

stellung inkl. kostenloser IT-Hotline und Update-Installationservice bei einem Standort liegen, „pauschal bei 99,- EUR je ASP-User und Monat“, so Fürst. Er verweist vor allem auf die geringeren Supportkosten: „Bei einer ASP-Lösung liegt der Aufwand im Bereich IT-Support bei einem Bruchteil gegenüber dem bei konventionellen Inhouse-Installationen. Aufgrund der zentralen Anwendungsbereitstellung, die eine einheitliche Softwareversion für alle Anwender gewährleistet, können eingehende Supportanfragen deutlich schneller bearbeitet werden. Auch Software-Updates sind innerhalb kürzester Zeit eingespielt und stehen dem Anwender mit der nächsten Anmeldung direkt zur Verfügung, ohne dass man an jeden einzelnen PC muss und ständig auf neue Probleme stößt“, unterstreicht der CIS-Chef.

### Und noch mehr ...

Neben BüroWARE ERP-Lösungen gehören insbesondere Standardsoftware wie MS Office sowie Branchenlösungen für das Gesundheitswesen mit dem Schwerpunkt Alten- & Pflegeheime zu den im ASP betriebenen Umgebungen. Auch beliefert CIS überregional nam-

hafte Industriekunden mit hochwertigen Industrie-PC-Systemen zur Steuerung ihrer Produktionsanlagen. Zum Standard gehören bei CIS darüber hinaus umfassende Leistungen und Angebote rund um IT- und Kommunikationslösungen aller Art.

Im Internet präsentiert sich der BüroWARE premium Partner unter [www.cis-net.com](http://www.cis-net.com). Auf der CeBIT finden Sie das Team der CIS in der Halle 6, B16.



### Informationen:

CIS Computer & Internet Services Gesellschaft mbH  
Daimlerstr. 37  
76185 Karlsruhe  
Telefon: 0721-400810  
Telefax: 0721-4008333  
E-Mail: [info@cis-net.com](mailto:info@cis-net.com)  
Internet: [www.cis-net.com](http://www.cis-net.com)

### „ASP“

Dies ist die Abkürzung für „Applikation-Service-Providing“ und meint allgemein die Bereitstellung und Betreuung/Wartung von Softwareanwendungen, die der Anwender von extern (z. B. über Internet) nutzen kann. Die Anwendungssoftware und die Hardware, auf der die Anwendung läuft, befinden sich also komplett außer Haus im Rechenzentrum.

## „Voll gut auch beim Leergut“ - Getränkeliieferant Blomeyer begeistert von Branchenlösung BüroWARE „liquid“

### Blomeyer

Das war eine Art Liebe auf den ersten Schulterblick. Als Hans-Werner Blomeyer, Geschäftsführer der Blomeyer Süßwaren- und Getränke GmbH bei einem Besuch der Firma GDS Nordwest mitbekam, wie einfach und bequem GDS ihre Bestellungen und Lieferungen am PC abwickeln konnten, hatte es gefunkt. „Das System scheint ja genau all die Funktionen zu haben, die man sich für unser Tagesgeschäft im Getränkehandel nur wünschen konnte“ stellte Blomeyer seinerzeit erstaunt fest. Sofort fragte er, was das für ein Programm sei und wo man dieses bekommen könne. „BüroWARE liquid, eine Branchenspeziallösung von HANDSHAKE aus Duisburg“, bekam er zur Antwort und fackelte nicht lange. Umgehend lud er im Januar 2004 die HANDSHAKE GmbH zur Präsentation nach Werther im Teutoburger Wald ein und da wurde er endgültig überzeugt. „Das ist es. Das müssen wir haben.“



Fortsetzung auf Seite 18



## Blomeyer



Fortsetzung von Seite 17

Bereits seit 1954 ist Blomeyer in der Getränkebranche eine renommierte Adresse in der Region Teutoburger Wald, als Lieferant von Süßwaren, Spirituosen, Sekt, Wein, Bier und alkoholfreien Getränken. Heute betreuen 28 Mitarbeiter um Geschäftsführer Hans-Werner Blomeyer eine Vielzahl von Kunden in der gesamten Region um Werther.

eine Flaute bei der „Flaschenpost“ kein Thema. „Teils ganz automatisiert, wie bei Onlinebestellungen unserer Bestandskunden, teils mit nur wenigen Klicks haben wir im Tagesgeschäft unsere Bestellungen im Kasten und für die Lieferung die entsprechenden Touren und Fuhren zusammengestellt“, zeigt sich Hans-Werner Blomeyer begeistert. Und noch etwas hebt er besonders hervor:

Service vom HANDSHAKE Team um Geschäftsführer Frank Wojtusich wird ausdrücklich gelobt. „Anfangs hatten wir aufgrund der Entfernung von fast 200 km zu HANDSHAKE gewisse Bedenken. Doch die von HANDSHAKE dargelegten Möglichkeiten der Fernwartung haben uns dann überzeugt, BüroWARE noch im Frühjahr 2004 einzusetzen. Selbst die nachträglich gewünschte Vertreterabrechnung mit den auf unsere Bedürfnisse angepassten



Getränkhandel Blomeyer

### „Flaschenpost“ im Expresstempo

Insbesondere die „schnelle und unkomplizierte Erfassung und Bearbeitung von Bestellungen“ spielt für den beliebten Getränkelieferanten eine wichtige Rolle. Denn Tempo ist Trumpf und Markenzeichen bei Blomeyer. Fünf betriebseigene LKW liefern bei Blomeyer die bestellte Ware im Expresstempo innerhalb von 24 Stunden aus, oft sogar noch am gleichen Tag. Da wäre Schneckentempo in der Bestellannahme eine echte Arbeitsspaßbremse. Dank BüroWARE ist aber

### „Bis heute habe ich keine so gute Leergutverwaltung gesehen. ...

Vor allem die kundenbezogene Leergutübersicht ist enorm wertvoll für uns. Hier erkennen wir beispielsweise mit einem Klick und Blick, welcher Kunde mehr Leergut zurückbringt als abholt. Ein weiteres Highlight der HANDSHAKE-Lösung ist der Vermerk des Leergutkontos auf dem jeweiligen Kundenbeleg.“

### Was sind schon 200 km?

Aber nicht nur von der reinen Software ist man angetan bei Blomeyer. Auch der

Funktionen haben die HANDSHAKE-Mitarbeiter perfekt über Fernwartung eingeführt“, berichtet Hans-Werner Blomeyer und ergänzt: „Neben allen rein sachlichen Argumenten ist die gute Zusammenarbeit, das Verhältnis zum betreuenden Unternehmen entscheidend. Hakt es hier, sind teure Ausfallzeiten vorprogrammiert. Hier können wir der HANDSHAKE GmbH in der Tat Bestnoten attestieren.“ Ein tolles Kompliment für die BüroWARE liquid Entwickler und SoftENGINE Partner HANDSHAKE aus Duisburg. Gratulation!



## WEB-Seminare

Bereits zum Frühjahr 2007 hält SoftENGINE im Internet ein weiteres EXTRA für Endkunden bereit. Nach der hervorragenden Resonanz auf die BüroWARE basic WEB-Seminare für Fachhandels- und Vertriebspartner, die SoftENGINE seit Beginn des Jahres regelmäßig im Internet anbietet, gibt es die Online-

Schulungen in Sachen BüroWARE basic in Kürze auch für Wartungskunden. Im kundeneigenen Online-Bereich der SoftENGINE GmbH können sich Anwender einloggen und am heimischen bzw. Firmen-PC ihre BüroWARE basic Kenntnisse per Online-Schulung erweitern. Die Teilnahmebedingungen

sind denkbar günstig und bequem. Die Teilnahme ist im Rahmen des Wartungsvertrages möglich, zieht jedoch eine minimale Werterhöhung mit sich. Die Anmeldung erfolgt bequem online, die Präsentation läuft über das Screen-Sharing-Tool „PC Visit“.

## NEU! Jetzt auch für Endkunden: die BüroWARE basic WEB-Seminare

# Weltgewandter Softwarekomfort: Die neue BüroWARE 5.2 ist mehrsprachig!

**BüroWARE TransLATE**

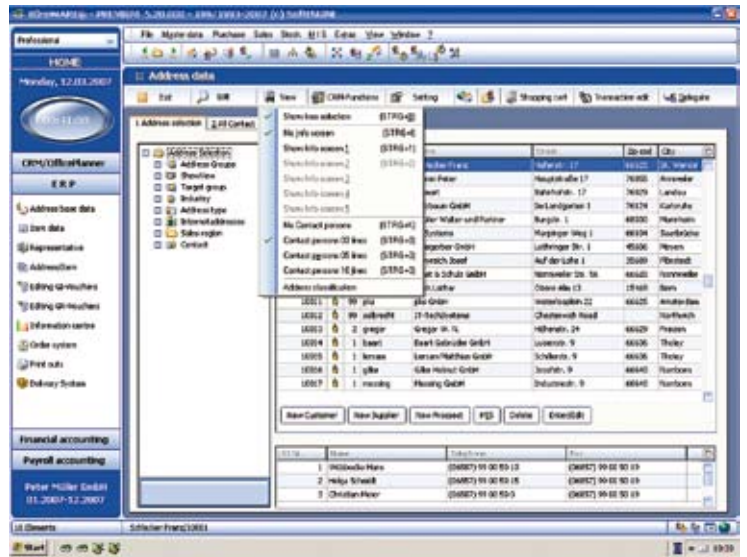
Mit der Globalisierung hat heute so gut wie jeder zu tun – ob privat oder beruflich. Gerade das Wirtschaftsleben ist heute in internationale Rahmenbedingungen eingebunden wie nie zuvor. Ob rechtliche Aspekte wie EU-Bestimmungen oder Wettbewerber im Kampf um Absatzmärkte: Im globalen Wirtschaftsdorf sind die Landesgrenzen an vielen Stellen nicht bzw. kaum noch von alleiniger entscheidender Bedeutung. Dies gilt verstärkt für Unternehmen und deren Planungen. Längst gehören Produktionsstätten und Vertretungen in anderen Ländern zum selbstverständlichen Bild und Standortkonzept von Firmen und Organisationen. Man geht eben heute nach XY, wenn es sich anbietet oder erforderlich wird. Beziehungsweise es kommt zum internationalen Zusammenschluss verschiedener zuvor eigenständiger Unternehmen, Behörden, Gesellschaften etc.

### Konfiguration, Stammdaten, Belege ...

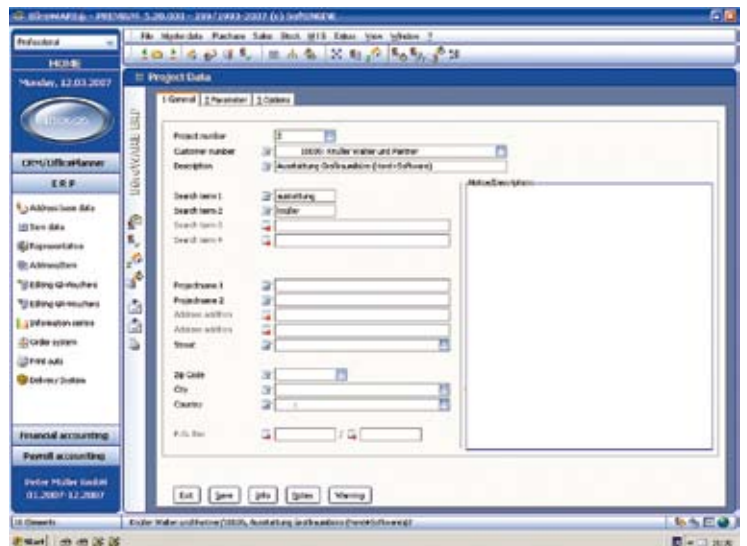
Dieser Globalisierung hat auch SoftENGINE premium Goldpartner Pearl Computer GmbH & Co. KG aus Mönchengladbach in der neuen Version der ERP-Lösung BüroWARE Rechnung getragen. Die zur CeBIT vorgestellte BüroWARE 5.2 ist dementsprechend sprachbegabt und lässt sich mit einem Klick ins Englische umstellen. Aufgrund der einfachen Realisation und Übersetzung werden in Kürze noch weitere Sprachen verfügbar sein, z.B. Türkisch und Ungarisch.

Firmensprecherin Corinna Becker erläutert: „Die Pflege von internen Stammdaten oder das Erfassen beliebiger Belege für den Warenein- und Warenausgang sind bei BüroWARE 5.2 jetzt in den verschiedenen Sprachen möglich. Dadurch haben die Nutzer erhebliche Vorteile. Im laufenden Betrieb kann auf Wunsch zwischen den einzelnen Fremdsprachen umgeschaltet werden, jeder Mitarbeiter kann somit die Software in seiner Landessprache bedienen. Hierdurch werden Einarbeitungszeiten für neue Mitarbeiter deutlich verkürzt und eventuell durch Sprachprobleme bedingte Fehler ausgeschaltet. Zum anderen kann die BüroWARE so auch in anderen Ländern von den dort Einheimischen in deren eigener Sprache bedient werden.“ BüroWARE everyWHERE!

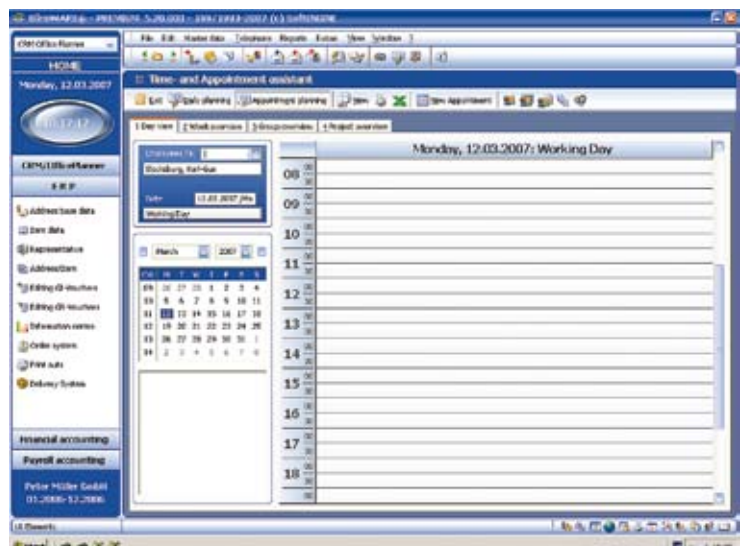
Nähere Informationen erhalten Sie auf der CeBIT am Stand des Firmenverbundes pa teamWORK: Halle 6/ B16



BüroWARE - Adressdaten



BüroWARE - Projektdaten



BüroWARE - Zeit- und Terminassistent

### Informationen:

Pearl Computer GmbH  
Druckerstr. 7  
41238 Mönchengladbach  
Telefon: 02166 - 9 11 87 - 0  
Telefax: 02166 - 9 11 87 - 30  
E-Mail: [inf@pearl-computer.de](mailto:inf@pearl-computer.de)  
Internet: [www.pearl-computer.de](http://www.pearl-computer.de)

Leseranschrift:



SoftENGINE GmbH  
 Alte Bundesstraße 10,16  
 76846 Hauenstein  
 Telefon 063 92.995-0  
 Telefax 063 92.995-5 99  
 E-Mail info@softengine.de  
 www.softengine.de

SoftENGINE GmbH • Alte Bundesstraße 10,16 • 76846 Hauenstein

Um zukünftig noch besser auf Ihren Unternehmens- und Informationsbedarf eingehen zu können, freuen wir uns auf Ihre Rückmeldungen per

**Fax: 06392-995 599**

Wir sind BüroWARE-Anwender

Ja	Nein
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Zu welchen Lösungen wünschen Sie zukünftig weitergehende Informationen und persönliche Beratung?

**Nähere Informationen**

**Persönlicher Termin**

	Ja	Nein	Ja	Nein
CRM/Verkaufsförderung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Kampagnenmanagement	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Vertriebs- / Call-Center-Management	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
ERP / Warenwirtschaft	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Produktionsplanung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Finanzbuchhaltung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Anlagenbuchhaltung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Kostenrechnung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
DataMining	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Lohn&Gehalt	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
eProcurement / Supply Chain Management	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Auktionssteuerung für eBay	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Webshopsysteme	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Atlas AES-Zollanbindung für die elektronische Zollanmeldung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
HelpDESK zur Unterstützung von Service und Support	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Archivierungslösung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Dokumentenoutputmanagement-System (rechtssicher)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Mobile Datenerfassung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Fremdsprachige Version: Welche Sprachen sind für Sie von Interesse?

---

Gibt es für folgende Branchen eine BüroWARE-Branchenlösung?

---

Anwenderseminar zu den oben genannten Themen, insbesondere

---

Über Ihre Anregungen und Wünsche freuen wir uns:

---



---



---



---